

19 rue Benoiste - 78770 THOIRY
Tél. : 01.34.87.54.17 / 06.07.86.26.57
Email : eric.niochau@orange.fr

« Actif, réactif. Dévoué et passionné. Voici en 4 adjectifs les qualités que je souhaite par ma présence, mettre au profit de votre société »

Né le 03/07/1968 (41 ans)

DOMAINES DE COMPETENCES

- > Logistique Export (Espagne, Belgique, UK & Dom-Tom),
- > Services généraux. Gestion administrative & technique des bâtiments (entretien, aménagements, transferts) Parc autos, mise en place et suivi d'une flotte automobile (250 véhicules).
- > Coordination intra services, missions spécifiques tel que l'évènementiel (concert privé Olympia), séminaires (300 participants), relations presse Pro & GP, congrès hospitalier (allergies, anti-parasitaires), salons professionnels (Pharmagora).
- > Gestion des Marques & Brevets, rationalisation des intervenants internes et externes, regroupement portefeuille de marques chez Germain & Maureau, optimisation des études.
- > Centralisation et analyse de l'information, des besoins, puis recommandation pour la Direction Générale.
- > Contrôle, vérification, recommandation, mise à jour prévisions, suivi des ventes et achats.
Appels d'offre, suivi des marchés (IMS, GERS), relations fournisseurs, agences...
Univers professionnel : Médication familiale, antiparasitaires et compléments alimentaires
- > Participation suivi et développement de produits dans secteur agro-alimentaire (produits à base de Soja),
Réalisation des analyses microbiologiques,
Intervention dans la mise en production des lots pilotes, de la production de la matière première jusqu'au conditionnement.
- > Management équipe de ventes, tenue d'un magasin (PAP masculin haut de gamme)

REFERENCES PROFESSIONNELLES

- > PARA & PHARMACEUTIQUE : Laboratoires PHYSCIENCE, Laboratoires OMEGA PHARMA
Assistant de direction marketing (98-02), assistant de direction générale (02-07), puis attaché de direction générale (07-09)
- > AGRO-ALIMENTAIRE : Groupe DANONE
Assistant d'ingénieur R & D (95-98)
- > COMMERCE : Société BEYLERIAN
Vendeur (90-92), puis adjoint au responsable des ventes (92-95)

FORMATIONS

- 1995 : Diplôme Accès aux Etudes Universitaires - Université Paris XII Nanterre
- 1989 : B.E.P. Commerce et service, option gestion - Chambre de Commerce de Versailles
Diplôme complémentaire de gestion & de fin d'études - Chambre de Commerce de Versailles
- 1988 : C.A.P. Commerce et service, option étalage - Chambre de Commerce de Versailles

LOGICIELS

- Logiciels d'exploitation Windows
- Adonix (Achat, Vente, cde, livraison, facturation ...)

LANGUES

- Français : langue maternelle
- Anglais : lu, écrit, parlé
- Espagnol : scolaire

COMPLEMENTS - DIVERS

Permis de conduire A et B - Pratique de sports de glisse, Footbike, VTT, randonnée

FORMATIONS

- 1995 : Diplôme Accès aux Etudes Universitaires - Université Paris XII Nanterre
- 1989 : B.E.P. Commerce et service, option gestion - Chambre de Commerce de Versailles
Diplôme complémentaire de gestion - Chambre de Commerce de Versailles
Diplôme de fin d'études - Chambre de Commerce de Versailles
- 1988 : C.A.P. Commerce et service, option étalage - Chambre de Commerce de Versailles
- 1984 : B.E.P.C. - Académie de Versailles

LOGICIELS

- Logiciels d'exploitation Windows
- Adonix (Achat, Vente, cde, livraison, facturation ...)

COMPLEMENTS - DIVERS

Permis de conduire A et B
Pratique de sports de glisse, Footbike, VTT, randonnée

LANGUES

- Français : langue maternelle
 - Anglais : lu, écrit, parlé
 - Espagnol : scolaire

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Laboratoire Physcience - Saint-Cloud (92) - CDI

Depuis Janv. 07 : Attaché de Direction

- > Responsable logistique Export (Espagne, Belgique, UK & Dom-Tom),
- > Responsable des services généraux (optimisation des coûts).
- > Gestion des Marques & Brevets, rationalisation des intervenants internes et externes, regroupement portefeuille de marques chez Germain & Maureau, optimisation des études.
- > Organisation séminaires « Force de Ventes ».
- > Coordination intra-services, centralisation et analyse de l'information, des besoins, puis recommandation pour la Direction Générale.

Groupe Omega Pharma - Montrouge (92) – CDI

2005 à 2007 : Responsable des services généraux - Parc autos

Gestion administrative & technique des bâtiments (entretien, aménagements, transferts), mise en place de la flotte automobile (250 véhicules).

2002 à 2005 : Assistant du Directeur Général Marketing Ventes

Coordination intra service, missions spécifiques tel que l'évènementiel (concert privé Olympia), les séminaires (300 participants), relations presse Pro & GP, congrès hospitalier (allergies, anti-parasitaires), salons professionnels (Pharmagora).

2000 à 2002 : Assistant du Directeur des Opérations Marketing groupe

Contrôle, vérification, recommandation prévisions de ventes et d'achats, mise à jour et suivi des ventes.

1998 à 2000 : Assistant Chef de produits OTC

De type médication familiale, antiparasitaires et compléments alimentaires.

Appels d'offre, suivi des marchés (IMS, GERS), relations fournisseurs, agences... Implication dans les prévisions.

C.I.R.D.C.- Groupe DANONE - Le Plessis Robinson (92) – Intérim 18 mois

1997 à 1998 : Assistant d'un ingénieur développement en recherche Agro-alimentaire

Participation suivi et développement de produits (produits à base de Soja),

Réalisation des analyses microbiologiques,

Intervention dans la mise en production des lots pilotes, de la production de la matière première jusqu'au conditionnement.

Plus Intérim - Intérimaire

1996 à 1997 : Missions intérimaires diverses

Agent administratif (en région parisienne) pour Matra Défense, pour le groupe Lamy, les éditions Liaison.

BEYLERIAN - Paly II (78) puis Vélizy II (78)

1990 à 1995 : Vendeur, puis Adjoint au responsable des ventes

1986 à 1989 : Apprenti vendeur

en prêt à porter masculin haut de gamme.