Prise de recommandations

Avant de vous quitter Monsieur Pognon, je souhaiterais vous poser une question sur un sujet ô combien d'actualité :

- Savez vous combien il ya de chômeurs en France actuellement ?

→ Officiellement 2.172.000

Vous-même, en tant que chef d'entreprise (*ou cadre, cadre supérieur, profession libérale,...* en fonction de la situation professionnelle du client), vous préférez indemniser un chômeur ou aider un jeune créateur d'entreprise sans que cela ne vous coûte quoi que ce soit ?

.....

Et bien, si vous n'y voyez pas d'inconvénient, je souhaiterais vous donner l'occasion de le faire !

En effet, je voudrais vous proposer de m'aider.

Vous vous en doutez, en tant que jeune entrepreneur, j'ai personnellement très envie que mon entreprise soit une réussite. Pourquoi ? Tout d'abord par ce qu'il s'agit d'un beau challenge, j'espère le dernier et le plus réussi de ma carrière professionnelle. Et ensuite tout simplement parce que si je suis là aujourd'hui avec vous c'est que j'ai aussi très envie de continuer de vous suivre et vous aider à gérer votre patrimoine encore longtemps, or cela ne sera possible que si ma société fait preuve de croissance.

A votre avis, de quoi ma jeune société a le plus besoin aujourd'hui pour réussir ?

.....

- De nouveaux clients.

J'ai en effet besoin, comme tout jeune chef d'entreprise, de me créer une nouvelle clientèle de qualité, et qui mieux que mes clients est à même de m'y aider ?

Je peux bien entendu y arriver sans votre aide, mais cela me sera plus difficile et plus long.

Je suis persuadé qu'il y a dans votre entourage personnel comme professionnel 3, 4, 5 voire 10 ou même 100 personnes que je pourrais contacter de votre part afin de leur présenter ma jeune et belle société ainsi que mon activité.

A qui pensez-vous ?

Silence

Aide à la recommandation (amis, famille, collègues, voisins, fournisseurs, partenaires, notaires, expert-comptables, etc.)