



www.inovafi.com

Obtenir les aides et subventions

Obtenir les aides et subventions

1ere partie : Comment identifier les aides et subventions dont j'ai besoin ?

2eme partie : Comment réussir son dossier de demande

Obtenir les aides et subventions

1ere partie : Comment identifier les aides et subventions dont j'ai besoin ?

Pourquoi des aides et subventions ?

Le financement des projets

Les moyens de financement « classiques »

- la levée de fond
- le crédit bancaire
- l'autofinancement

Il existe un 4 eme moyen : **Les aides et subventions**

les aides et subventions : **un vaste domaine!**

Il existe en France environ 6000 dispositifs d'aides qu'on peut répartir selon différentes catégories

AIDES EUROPEENES

Prêt d'honneur

OSEO

COFACE

ETC

JEI

Fonds Régionaux

Crédit Impôt



Comment identifier les aides dont j'ai besoin ?

~~1ere méthode : Lister les aides disponibles et vérifier si « ça colle »~~

2eme méthode : **Etablir sa propre feuille de route**

Comment identifier les aides dont j'ai besoin ?

1. Commencer par établir **une revue des axes de développement de votre entreprise** dans tous les domaines de la vie de la société (innovation, investissements, gestion du personnel, export, environnement, reprise, création...)
2. **Examiner les possibilités d'aide** en fonction de votre métier, de votre localisation, du chiffre d'affaires, des effectifs, de vos projets à court ou à long terme.

Ce travail constitue pour le responsable une **feuille de route** actualisable et auquel il pourra se référer à tout moment

Obtenir les aides et subventions

Les axes de développement



classification



Les dispositifs d'aides selon le stade d'évolution de la société

Amorçage

Développement

Lancement

Expansion

classification



Les dispositifs par modalité de financement

1. **Les subventions**
2. **Les avances remboursables et prêts à taux Zéro**
3. Les prêt aidés
4. **La garantie**
5. Le Co financement
6. **Les exonérations fiscales, sociales et crédit d'impôt**
7. Les apports en fonds propres

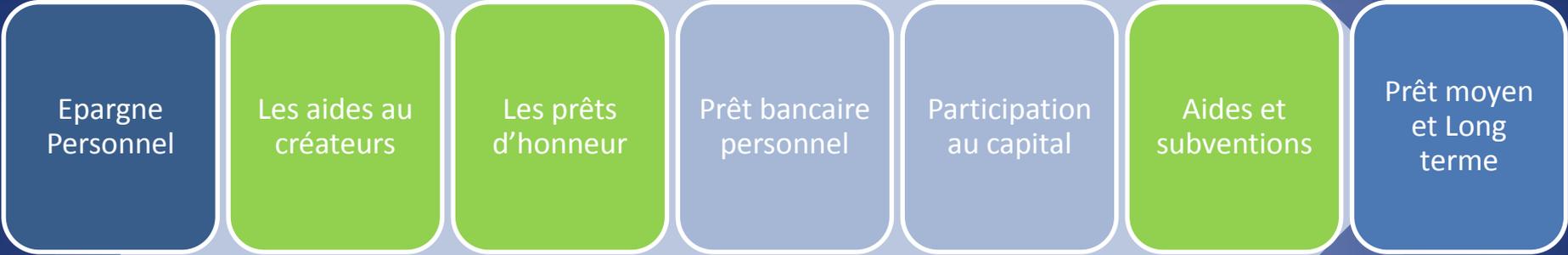
classification



Les dispositifs par organisme de financement

1. **Les impôts**
2. L' URSSAF + Pôle Emploi
3. **OSEO**
4. **La région**
5. Les fonds européens
6. **Le FSI**
7. La CDC

Le parcours du financement de la création



Perso
Famille
Ami(e)s

Concours
Fondation

Scientipôle
France initiative

Banque

BA

OSEO
Région
Etat
Etc. ...

Banque

Obtenir les aides et subventions

2eme partie : Comment réussir son dossier de demande

Quelques principes au sujet des aides

- Une aide publique a un **rôle incitatif** pour orienter les entreprises vers tel ou tel type de projet
- L'aide n'est jamais un « du » et elle n'est jamais acquise. Il faut la **solliciter** auprès du financeur et prouver la **viabilité du projet**
- Une subvention ne doit jamais être considérée comme une fin en soi mais comme un **bonus** qui vient conforter un projet.

Obtenir les aides et subventions : les étapes

- Etape no 1 : Formaliser le projet
- Etape no 2 : sélectionner le ou les dispositifs
- Etape no 3 : Vérifier l'éligibilité
- Etape no 4 : Etudier le dossier de candidature
- Etape no 5 : Transmettre le dossier + pièces
- Etape no 6 : Suivre l'instruction
- Etape no 7 : Se faire notifier l'accord
- Etape no 8 : Signer le contrat
- Etape no 9 : Recevoir les fonds
- Etape no 10 : répondre aux demandes de contrôle

Obtenir les aides et subventions : quelque règles

- Votre entreprise répond, à la définition européenne de la PME. Elle doit :
 - Avoir un effectif de moins de 250 salariés,
 - Réaliser un chiffre d'affaires inférieur ou égal à 50 M€ ou total Bilan < 24 M€
 - Ne pas être détenue à + de 25% de son capital par une société ne remplissant pas ces critères
- La mise en œuvre du projet **ne doit pas menacer les emplois de votre entreprise.**
- La société doit avoir **une situation financière saine** et avoir un bilan positif.
- La société doit **être à jour de ses cotisations sociales et fiscales.**
- La demande de subvention doit être **présentée avant le démarrage du projet.**
- Pour certains projets, l'entreprise **ne doit pas avoir distribué des dividendes.**

Exemple de parcours de financement



- KADEAL, est une start-up créée par 3 fondateurs (2 ingénieurs et 1 commercial)
- La société a mis au point un outil internet de prospection commerciale permettant d'accéder instantanément aux informations d'entreprises.

1. **Capital à la Création : 30 K€**
2. **Love money (TEPA) : 200 K€**
3. **Prêt d'Honneur Scientipôle initiative : 60 K€**
4. **Aide OSEO (avance remboursable) : 180 K€**
5. **Aide PPA (Prêt participatif d'amorçage) : 100 K€**
6. **Crédit Impôt recherche : 80 K€**
7. **Appel à projet « outil web innovants pour l'entreprise » : 50 K€**

TOTAL : 700 K€

Merci de votre attention



www.inovafi.com

Jean-Yves PELICIER

06.63.11.16.29

jy.pelicier@inovafi.com