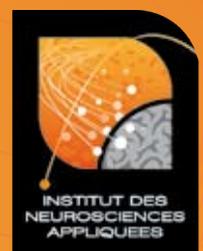


FORMATEUR

EN MANAGEMENT



CONTENU COMPLET
FORMATION DE FORMATEUR



GENESE DU PROJET

Laissez-moi vous expliquer la genèse de ce projet et l'avantage considérable qu'il représente. Pour vous.

Ce que j'ai remarqué c'est que, très souvent, les formations au management et aux ressources humaines ne s'adaptent pas à toutes les situations, ni aux différents contextes des entreprises car la culture de chacune variait.

Avec ces cursus vous pourrez donc intervenir dans chaque entreprise quelque soit sa culture et quelque soit son stade d'évolution.

Pourquoi ? Parce que d'une part les formations répondent chacune à un niveau de progression managérial et que d'autre part, elles ont été conçues à la base pour pouvoir être intégrées dans des environnements multiples d'un point de vue culture et opérationnel.

A la base de ce projet, un ami PDG d'une belle société de conseils et de formations à Vancouver au Canada. Il travaille avec des multi nationales implantées un peu partout dans le monde et nourrit le souhait de pouvoir harmoniser son approche de la formation au management. En clair, pouvoir donner la formation à un groupe quelque soit le pays où il se trouve.

De cette difficulté j'ai eu l'idée de réunir des experts en management, tous de cultures et de spécialités différentes pour développer des modules de formation intégrant chacune des principales cultures.

Ce travail a duré deux ans, deux ans d'aller et retour entre les intervenants où chacun modifiait ce qui ne leur semblait pas applicable dans son pays.

Le challenge était élevé; permettre une intégration, un développement juste et complet des besoins managériaux et s'assurer qu'ils seraient intégrés par tous.

De plus, pour les clients finaux, c'était l'assurance de pouvoir harmoniser le management de leur société, avec une même compréhension pour tous.

Voilà la genèse de cette aventure et la raison pour laquelle je vous confirme que la qualité du contenu est l'un des meilleurs que je connaisse (croyez-moi je fais de la recherche dans ce domaine !) et enfin elle s'applique aux petites et grandes entreprises.



TRAINING GLOBAL

Ce que je vous propose ici, ce sont des contenus complets de formations. Ils couvrent à eux seuls la quasi-totalité des besoins d'un manager au cours d'une carrière.

Il y a 2 formations en management pur (management niveau 1 et niveau 2), à elles seules, elles couvrent les besoins spécifiques qu'un manager doit maîtriser au quotidien pour être au top de sa fonction.

Management Niveau 1 est composé de 14 modules avec par exemple des modules comme :

- Projet managérial
- Projet d'équipe
- Carte des responsabilités
- Règles du jeu, définition des fonctions
- Compétences et délégation
- Le transfert motivationnel (les lois de la motivation)
- Suivre et contrôler efficacement
- L'entretien annuel
- Le bilan annuel
- Formation et information (la loi de valorisation)
- Communication efficace du manager
- Qu'est-ce qu'écouter ? Quoi écouter ?

Ensuite, 2 autres formations permettent, une fois la dimension managériale affirmée, de développer d'autres pôles de compétences : le **coaching** et le **leadership**.

La formation Manager-Coach permet d'intégrer la dimension du coaching à la fonction managériale et vous y aborderez des modules comme :

- Les 10 aptitudes du manager accompli
- Les basiques du coaching
- **1ère aptitude** : Développement de la connaissance de soi
- **2ème aptitude** : Bonne communication verbale
- **3ème aptitude** : Définir une vision
- **4ème aptitude** : Gérer les problèmes
- **5ème aptitude** : Motiver et influencer

Management niveau 2 est composée de 9 modules avec entre autre :

- Les fondamentaux de la communication
- Savoir s'affirmer
- Gérer les conflits
- Gérer le stress
- Le bon comportement au téléphone
- Qualité de service ou la gestion de la relation
- L'intelligence émotionnelle et relationnelle
- L'intégrité, l'éthique
- S'approprier son propre système de management.



La formation de **Leadership** quant à elle vous permettra de développer le leadership et de transformer un manager en un être passionné, passionnant et positif.

Vous aurez la chance de partager et d'échanger autour de modules comme :

- Qu'est-ce que le leadership ?
- Les styles de leadership
- Le pouvoir de l'influence du leader
- Les attitudes gagnantes
- Augmenter la performance
- Partager sa vision
- L'autodiscipline
- Donner l'exemple
- Être soi-même
- Développer son assertivité
- Accroître son charisme
- Faire face aux critiques
- Être conscient de trois types de comportements
- Le leadership du 3ème millénaire

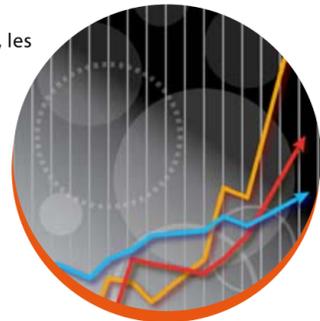
Et enfin, un module que tous les managers se doivent de comprendre et d'intégrer au quotidien, une gestion saine et efficace de leur gestion du temps.

Dans la formation Efficacité Personnelle et Professionnelle, vous abordez des thèmes superbes comme :

- Les difficultés pour gérer son temps
- Pourquoi gérer son temps ?
- Se connaître
- Être à l'écoute en permanence
- Le stress
- Identifier les principaux obstacles
- Les différents types de tâches
- Les tâches urgentes et les tâches importantes
- Les voleurs de temps externes et internes
- Prendre le contrôle, gérer son temps
- La gestion de la temporisation
- Les peurs et ses remèdes
- Identifier ses priorités
- Déléguer
- Gérer au mieux les conflits

Pour chacune d'elles, vous aurez :

- le book pour vos stagiaires,
 - le book pour vous l'animateur, qui détail toute la formation (comment l'animer, les exemples, les exercices, les annexes, etc.),
 - les slides (diaporama de présentation powerpoint),
 - les droits d'exploitation.
- Toute cette matière représente des heures et des heures de travail et je suis vraiment très touché que vous puissiez y avoir accès aujourd'hui.



BONUS

Je vais vous expliquer ce que j'ai conçu en plus pour vous, afin de vous permettre d'utiliser au mieux le contenu tout en le vendant de façon exemplaire.

Tout d'abord, pour bien vivre de ce métier, vous avez besoin d'un plan stratégique et d'une bonne organisation. J'ai créé pour cela la MAAF (Méthode d'Administration de mon Activité de Formateur).

Cette méthode détaille point par point comment vous organiser pour gérer votre activité de formateur ainsi que toute sa commercialisation.

Ensuite, je vous ai monté un dossier spécial autour du D.I.F (Droit Individuel à la Formation). Cette enveloppe allouée par l'état va vous permettre de faire financer une très grande partie de vos missions de formation.

Point important par rapport à cela, le budget n'est pas utilisé par la plupart des entreprises faute de temps et surtout de compréhension ; voilà bien une vraie valeur ajoutée à apporter aux entreprises et surtout un gros argument pour prendre des RDV.

Enfin, une fois vendue, il faudra animer votre programme de formation. Au mieux vous l'aurez animée au plus les commandes de suivi arriveront.

J'ai préparé pour vous un guide de l'animateur où j'ai repris tous les points (mes petits secrets aussi !) vous permettant de réussir votre mission et d'impacter l'esprit de vos stagiaires avec puissance.

Avec tous ces bonus, la formation de formateur plus les 5 formations complètes vous pourrez véritablement créer votre centre de formation au management et une offre globale permettant un suivi du client dans le temps.

Je vous l'ai déjà exprimé mais je suis très fier que vous puissiez avoir accès à une telle matière car vous allez gagner des années de labeur en moins. Vous proposerez une offre professionnelle de formation que très peu de sociétés proposent aujourd'hui et surtout vous développerez votre chiffre d'affaires comme jamais auparavant.



CONTRAT D'EXPLOITATION

Voilà maintenant près de 2 ans que je communique autour de ce projet.

Cette matière repose sur plusieurs années d'expériences et le regroupement de plusieurs personnalités toutes engagées vers l'excellence dans la formation.

C'est la première fois que des contenus d'une telle qualité sont mis à la disposition du public. La plupart du temps les personnes préfèrent garder le fruit de leur recherche et de le faire fructifier.

C'est donc avec une émotion particulière et une crainte certaine que nous mettons ce contenu à votre disposition. Je veux donc juste m'assurer que tout ce contenu sera respecté et son patrimoine préservé.

Avant de vous engager définitivement, merci de regarder attentivement ce contrat que vous aurez à accepter si vous voulez profiter de cette offre réservée à quelques privilégiés.

Contrat accepté à l'inscription :

OUI, je veux moi aussi devenir Formateur Professionnel et recevoir de David LEFRANCOIS :

- 5 formations en management avec à chaque fois :
 - le book stagiaire
 - le book animateur
 - les slides (diaporama power point)
- La licence non-exclusive à vie d'exploitation du contenu.
- Le bonus le « guide de l'animateur ».
- Le bonus « Vendre la formation avec le D.I.F c'est facile ! ».
- Une formation de formateur de 5 jours

En échange de cela, si je suis accepté,

1. Je m'engage à garder confidentiels les formules, les secrets et les procédés que David LEFRANCOIS me révélera dans son Pack, et à ne jamais les divulguer, les revendre ou les distribuer de quelque manière que ce soit.
2. Je m'engage à ne jamais diffuser tout ou partie de ces formations et bonus.
4. Je comprends que David LEFRANCOIS ne prend aucun engagement de gains ni de résultat. Son seul engagement est de me fournir les moyens de ma réussite. Il me livrera ses connaissances, ses secrets, sa manière de penser et de faire, à moi de l'adapter à mes objectifs personnels. Je peux gagner plus que les sommes évoquées, ou moins, selon l'énergie et les efforts que j'y investirai.
5. Je dégage David LEFRANCOIS et ses collaborateurs de tout service client, service après vente pour les formations que je commercialiserai.
6. Je ne revendrai jamais les droits de licence de ces formations.
7. Je ne ferai jamais de publicité mensongère pour proposer mes formations.
8. Je ne modifierai pas les documents pédagogiques ainsi que les slides.
9. Je garderai 100 % du résultat de mes ventes pour toute ma vie, et je pourrai léguer ce contrat à mes héritiers.
10. J'exercerai le métier de formateur en management avec intégrité et en respectant les dispositions légales de mon pays.
11. J'accepte enfin, ce matériel comme une source pédagogique mise à ma disposition par David LEFRANCOIS et ne puis prétendre ou faire valoir aucune association commerciale avec ce dernier.
12. Je comprends que cette licence est nominative et ne peut en aucun cas être transmis à un tiers sauf dans le cadre d'un héritage.

Tout manquement à ces engagements mettra fin immédiatement à ma licence non-exclusive du [Pack Formation de Formateur en Management] sans dédommagement.