Le Chesnay, le 14 décembre 2010

**QUE VAUT votr ENTREPRISE SUR LE MARCHE DE LA TRANSMISSION ?**

**Si vous savez ce que vaut votre entreprise sur le marché,**

***Savez-vous comment la valoriser ?***

**L'enjeu est-il important pour vous ?**

**Pour relever le défi prenez connaissance du parcours qui facilitera**

**la cession ou la transmission de votre entreprise.**

**Transmission d’entreprise : quelles stratégies choisir autour de la loi PME ?**

- Vendre ou transmettre son entreprise ?

- L’accompagnement du repreneur : quels enjeux ?

- Engagement de conservation des titres sociaux : quelle portée ?

**Comment optimiser la transmission dans un cadre familial ?**

- Donation de l’entreprise : transmettre en pleine propriété ou en démembrement ?

- Dons familiaux : quelles opportunités offertes par cette nouvelle faveur fiscale ?

**Anticipation : Quelle stratégie financière, fiscale et sociale**

****Donation avant cession : opportunité ou illusion ?

****Cessions intrafamiliales : quelles opportunités patrimoniales ?

****Recourir à une holding : quels sont les effets de levier ?

**Valorisation :**

****

**Sécurisation : quelles optimisations possibles ?**

****Quelles modalités de cession privilégier ?

****Quelles conséquences fiscales ?

****Cession de titres dont la propriété a été démembrée : quelles difficultés ?

Si vous décidez d'approfondir la démarche Diagneo et de maîtriser la qualité de votre accompagnement :Une équipe Ambassadeur DIAGNEO recommandée par la CGPMEest à votre écoute :

**Christophe Beguin :** **christophe.beguin@jscc.fr** **Tél. : 06**

**Evelyne Revellat :** **erevellat@arkanissim.fr** **Tél. : 06 60 47 71 64**

**Evelyne Revellat Jean Saint-Cricq**

**& Associée Associé – Gérant**