Madame, Monsieur,  
  
Tout d'abord permettez moi de vous souhaiter une excellente année 2011 de la part de toute l'équipe de Montety, Féral & Cie.  
  
**Quelle est la bonne manière permettant de mener à bien votre développement par croissance externe ?**  
Dans l’absolu il faut d’une part une stratégie formalisée et d’autre part, approcher des entreprises qui ne sont pas encore à vendre. Depuis six ans, Montety, Féral & Cie conseille et accompagne justement des chefs d'entreprise dans leur développement par croissance externe ou la cession de leurs PME ; nous avons mené à bien plus de 30 transactions et gérons une quinzaine de missions en cours.  
  
Nous vous accompagnons pour **formaliser et valider votre stratégie de croissance externe, identifier puis approcher les cibles** correspondant à votre projet. Nous vous proposons d'avoir le choix, plutôt que d'attendre une hypothétique opportunité !  
  
Nous vous aidons à identifier les accélérateurs dans votre **business plan d'intégration** de ces cibles, à mettre en place les **financements** auprès des banques, à **négocier les meilleures conditions** avec les cédants.  
  
Tout au long de votre projet d'acquisition, nous prenons en charge l'ensemble des points techniques liés à la transaction. Nous vous laissons ainsi l'esprit libre pour développer votre entreprise, et préparer l'intégration de celle que nous vous aidons à acquérir.  
  
***Nous intervenons pour des entreprises réalisant un chiffre d'affaires de 2 à 25 M€*** *principalement en* ***Île-de-France et le Grand Ouest de la France****, dans le secteur des services en B2B : services marketing et informatiques, e-business et high-tech, formation et recrutement, mais aussi la logistique, le transport, ou les services liés au bâtiment, et organisons des transactions…***Si vous avez un projet en cours, ou une simple réflexion en devenir,**[**n'hésitez pas à me laisser vos coordonnées en cliquant sur ce lien**](http://www.efyellow.net/montety-feral/form-montetyA.html), afin que nous puissions organiser un rendez-vous à votre convenance, pour en parler de manière informelle autour d'un café ou d'un déjeuner.