



Résumé synthétique de la fiche technique : Comment présenter synthétiquement et efficacement le métier de conseiller Omnium Conseil

Les 4 Phrases

Voici ce que nous vous proposons :

- 1. d'être libre d'entreprendre à votre propre rythme**
- 2. en profitant de l'expérience et de la dynamique d'une équipe**
- 3. sans limite dans les possibilités de développement et de gain**
- 4. grâce à des produits et des services de qualité.**

Que signifient concrètement ces 4 phrases ?

Explication des 4 phrases

Nous vous proposons :

1 : d'être libre d'entreprendre à votre rythme

Être libre d'entreprendre :

Libre : sans contrainte (pas de hiérarchie pesante, vous décidez de vos choix) et aussi sans contrainte financière, car dans cette activité il n'y a pas d'investissement à réaliser.

Entreprendre : « commencer quelque chose », c'est à dire commencer à créer une activité indépendante ... vous allez être l'**acteur principal** de votre développement...

A votre rythme :

vous y consacrez le temps que vous souhaitez.

Il est évident que plus vous y consacrez d'énergie, et plus vite les résultats seront importants.

2 : en profitant de l'expérience et de la dynamique d'une équipe

En profitant de l'expérience

vous allez tirer profit de la formation, des conseils, de la vision de ceux qui vous ont précédés dans cette activité et qui vont vous aider à réussir au maximum, car votre réussite sera aussi la leur ...

Dynamique d'une équipe :

C'est aussi s'appuyer sur leur **enthousiasme** et leur **réussite** probante, et bénéficier de cet effet vitrine pour vous aider à construire votre propre succès.

Vous allez donc être indépendant, sans être isolé !

3 : sans limite dans les possibilités de développement et de gain

vous allez créer votre richesse selon 2 axes :

- par vos ventes personnelles, bien sûr,
- et aussi, si vous le souhaitez, par le développement d'une organisation commerciale en parrainant d'autres personnes dans le cadre de cette activité, en leur faisant exactement la même proposition que je vous fais aujourd'hui...et par là même, percevoir des rémunérations sur l'ensemble des ventes réalisées : les vôtres et celles de ces personnes parrainées...

Vous allez donc **démultiplier** vos capacités de revenus de manière juste et équitable selon un plan marketing de rémunération (PMR) dont nous verrons les grandes lignes dans un instant.

4 : le tout grâce à des produits et des services de qualité

Produit de qualité

Qu'est ce que veut dire pour nous un « produit de **qualité** » ?

C'est un produit qui respecte les intérêts de 4 personnes essentielles :

- l'intérêt de celui qui fabrique le produit
- l'intérêt de celui qui le commercialise
- l'intérêt de celui qui l'achète
- l'intérêt de celui qui l'utilise.

Services de Qualité

Qu'est ce que veut dire pour nous un « service de **qualité** » ?

Ce sont des outils et des méthodes à la fois simples et efficaces qui seront mis à votre disposition, et qui vous permettront d'apporter un conseil de qualité.