

PARIS Business Angels

Les Business Angels et Paris Business Angels

Georges Viglietti
Délégué Général
Le 26 janvier 2012

MAIRIE DE PARIS 

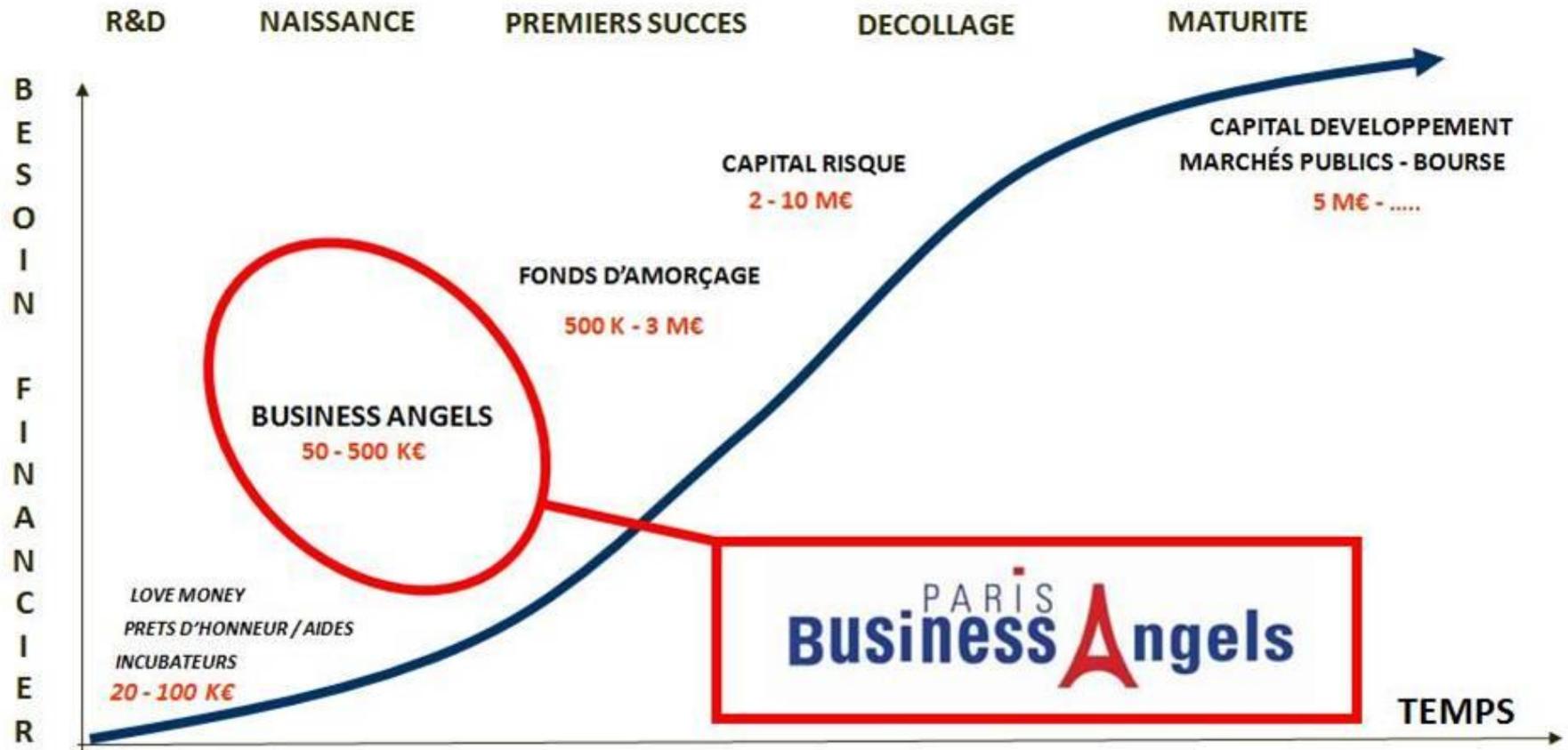
 Île de France

 Chambre de commerce
et d'industrie de Paris

RÉSEAU
membre
de
 FRANCE angels

 eban | european business angel network

La Chaine de Financement



Qui sont les Business Angels?

- des Personnes Physiques qui investissent une partie de leur épargne personnelle au capital de jeunes entreprises non-cotées à potentiel de croissance (Investissement Privé)
- Ils les accompagnent et les aident à réussir leur premières années de « décollage », en mettant à leur disposition leur expérience et leurs réseaux personnels. (Bénévolat, Expérience Business)
- Ils sont prêts à attendre le temps nécessaire pour sortir du capital, avant de récupérer leur mise assortie éventuellement d'une plus value.

Motivations

- **Goût de l'entreprise**
- **Entrepreneurs par procuration**
- **Désir de rendre à la Société ce qu'elle leur a donné**
- Alternative à des placements plus impersonnels
- Déduction fiscale ISF et/ou IRPP (effet d'aubaine)

Les Business Angels en réseau

- Démarche à plusieurs
- Confiance partagée entre investisseurs
- Bénéfice d'expériences professionnelles complémentaires
- Expériences cumulées des investissements
- Accès à de multiples opportunités d'investissement

Les Business Angels en réseau

- 21 réseaux dont 11 avec SIBA associées
 - 10 Géographiques (départements)
 - 5 Thématiques (Angels Santé, DDIDF, CleanTech, IT Angels, Seed4Soft)
 - 5 Anciens élèves d'écoles (XMP, ENSAE, Arts et Métiers, Dauphine, ESSEC)
 - 1 Femmes BA
- 17,4 M€ investis en 2010
- Plus de 1 300 membres
- Coordination régionale active

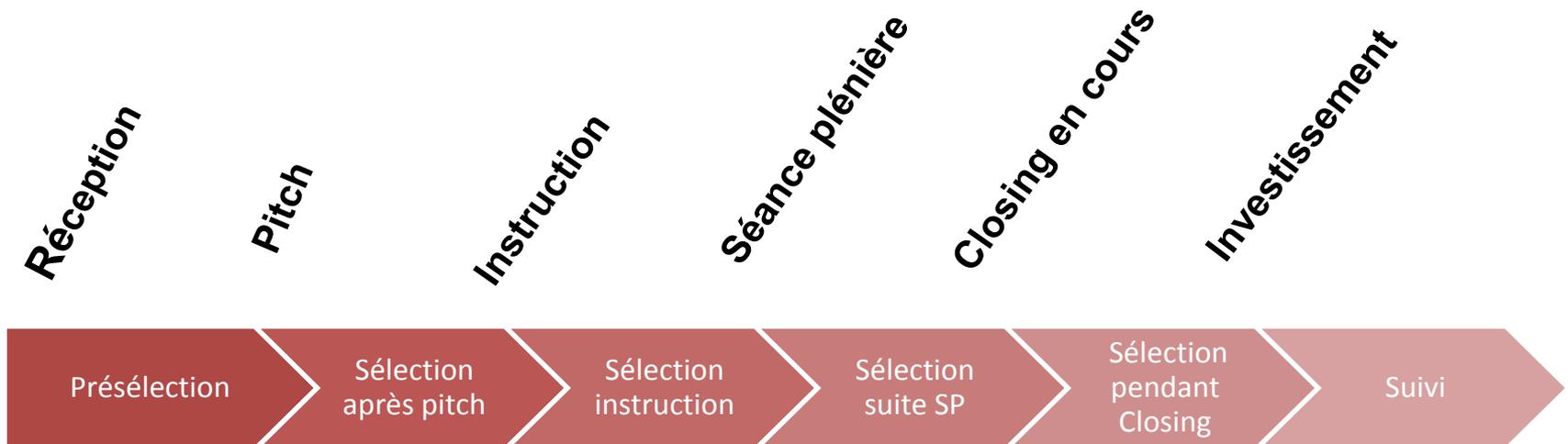
Les Fondamentaux de PBA

- **Réalisation effective d'investissements** par les membres
- **Processus** structuré à tous les stades, pour accroître l'**efficacité** et la rapidité
- **Confiance** entre membres et avec les PP, par des rencontres au-delà de l'étude des dossiers
- **Accompagnement** permanent des entreprises financées
- Recherche d'un **équilibre** entre types de membres (jeunes entrepreneurs, cadres en activité et retraités) et bases d'expérience.
- Importance d'une **équipe de permanents**, permettant à l'équipe de bénévoles actifs de se focaliser sur la stratégie et le contenu.

Paris Business Angels en 2011

- **687** dossiers reçus (740)
- **172** projets présentés en Elevator Pitch (188)
- **166** sociétés instruites par les membres (160)
- **40** présentées en séance plénière (30)
- **30** sociétés financées pour un montant total de **4,017** millions d'euros (26, **3,354**)

Processus de sélection et d'investissement



Critères de sélection

- Etre implanté dans la région IDF
- Qualité de l'équipe de direction
- Avoir un projet de développement crédible et innovant et un avantage concurrentiel
- Avoir fait la preuve du concept
- Besoin de financement compris entre 50 et 800K€
- Valorisation raisonnable (<2M€)

Investissements 2011

- **Montant processus PBA (15 sociétés):** 2 438 M€
- **Montant total levé :** 4 606 M€

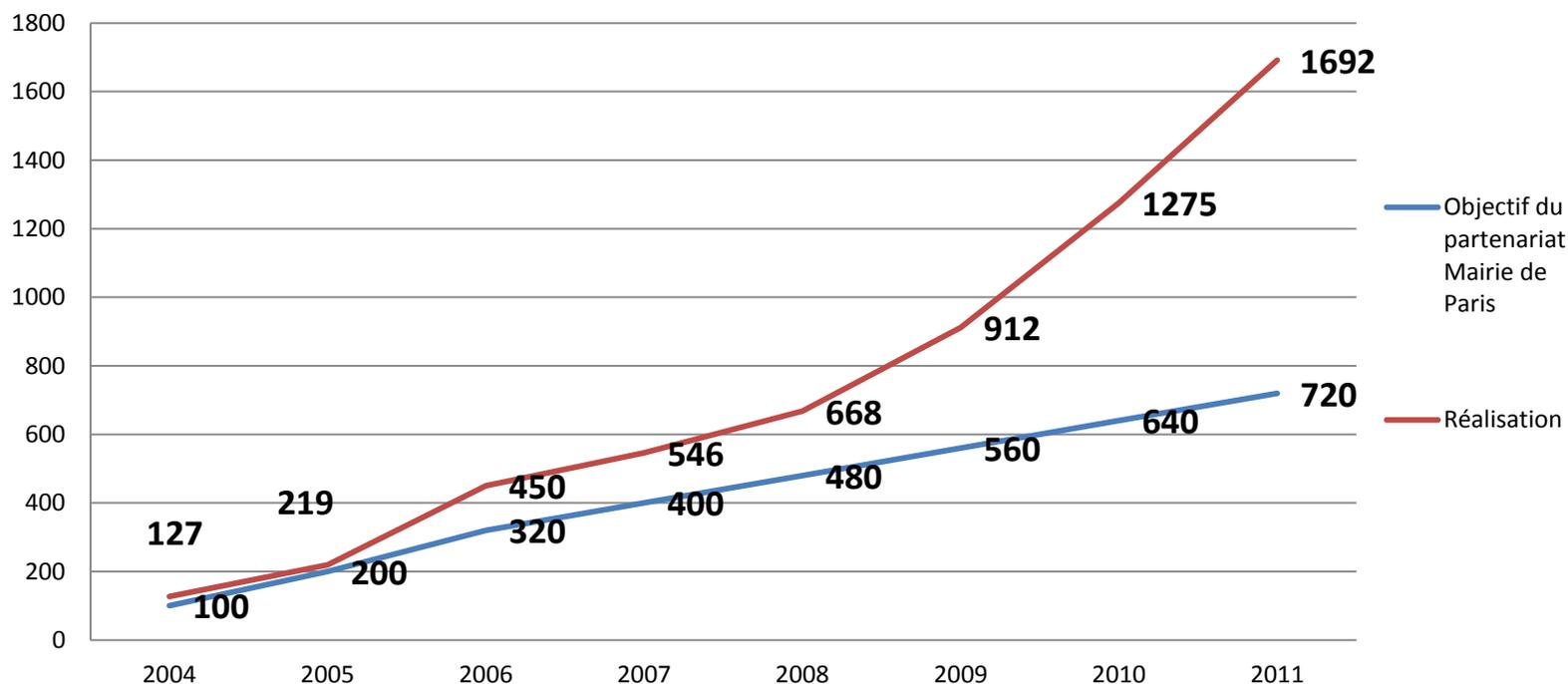
- **Montant tours de refinancement (6 sociétés):** 1,115 M€
- **Montant total levé :** 2,200 M€

- **7 sociétés financés à 100% par PBA** 1,362 M€

- **Autres financeurs : réseaux et SIBA de Business Angels, Business Angels privés et fonds d'investissement.**

Emplois accompagnés et suivis

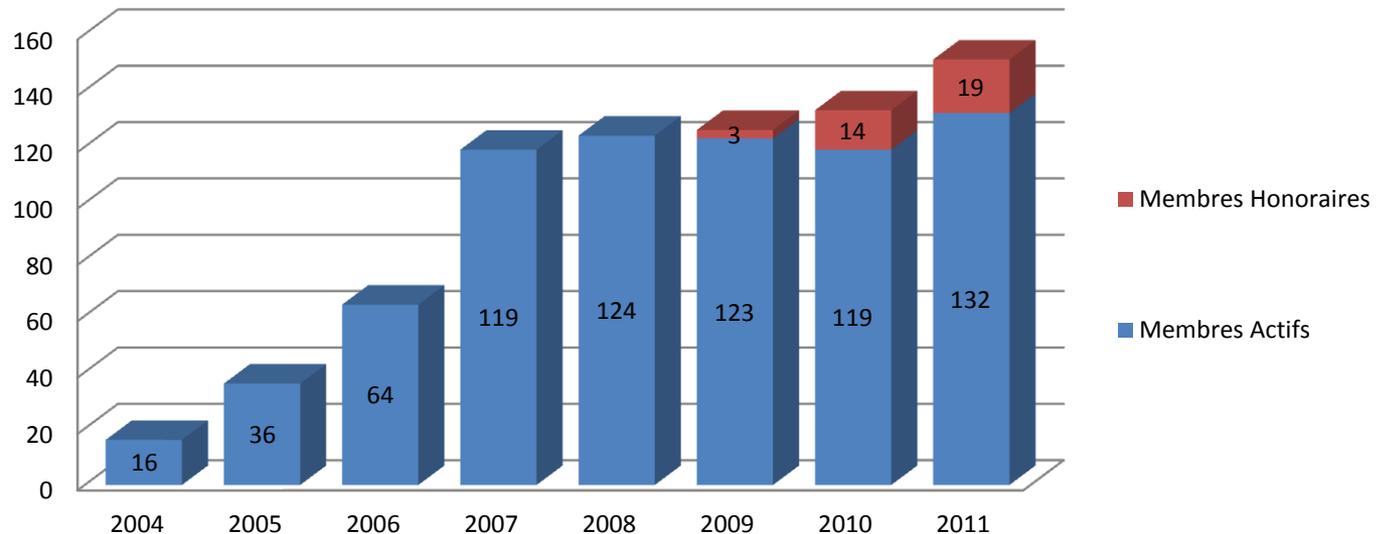
Emplois accompagnés et suivis



83 sociétés financées pour un total d'emplois accompagnés et suivis en 2011 de 1 692. (64)

Membres de Paris Business Angels

Nombre de membres PBA



- Stabilisation du nombre de membres actifs
- 19 départs et 37 arrivées
- 19 membres honoraires

Profils des Business Angels

- **Entre 27 et 82 ans (moyenne 55 ans)**
- **95% de formation supérieure, dont 70% d'écoles d'ingénieurs ou commerce**
- **40% entrepreneurs en activité ou ancien entrepreneur**
- **20% consultant en activité**
- **7% femmes**

Actions et évènements 2011

- **1 session de 3 séances d'intégration**
 - **Séance 1 : Le BA et son environnement**
 - **Séance 2 : L'analyse et l'instruction des dossiers**
 - **Séance 3 : La négociation, la réalisation de transactions, le suivi et l'accompagnement de l'investissement**
- **Rencontres PBA avec ses entreprises (17 juin 2011)**
- **Trophée France Angels du « réseau confirmé »**

L'équipe de permanents

Missions et Projets

- **Relations avec les entrepreneurs**
- **Sélection des dossiers pour l'Elevator Pitch,**
- **Liaisons avec les pépinières et incubateurs,**
- **Organisations des séances de présentation de dossiers -
Gestion du système d'information**
- **Relations avec les Business Angels candidats**
- **Contacts et informations régulières avec les membres**
- **Organisation des évènements** : soirée des rencontres PBA avec ses entreprises, semaine des Business Angels, salon des entrepreneurs

Partenariat ESSEC ALUMNI BA

- **Objectifs**
 - **Elargir notre deal flow**
 - **Augmenter le nombre d'investisseurs**
- **Moyens**
 - **Partager notre processus**
 - **Synergie de moyens (salles de réunion)**