Le Chesnay, le 14 décembre 2010

**Pourquoi anticiper la transmission de votre entreprise ?**

**Savez-vous ce que vaut votre entreprise sur le marché ?**

***Connaissez-vous les 5 clés de succès pour une opération réussie ?***

**ANTICIPER C'EST VOUS PERMETTRE DE :**

* **De valoriser votre société à la juste valeur de votre investissement de toutes ces années,**
* **D'envisager les montages les mieux adaptés à vous et votre famille et d'en mesurer les conséquences,**

**ANTICIPER C'EST VOUS DONNER LE TEMPS :**

* **d’appréhender quel sera le bon moment pour vous de passer le relais**
* **de maîtriser les règles fondamentales de confidentialité nécessaires à votre projet**

**Valorisation : connaissez-vous la différence entre évaluation et valorisation ?**

**Liberté :**

**Sécurisation : **

**Confidentialité :**

Si vous décidez d'approfondir la démarche Diagneo et de maîtriser la qualité de votre accompagnement :Une équipe Ambassadeur DIAGNEO recommandée par la CGPMEest à votre écoute :

**Christophe Beguin :** [**christophe.beguin@jscc.fr**](mailto:christophe.beguin@jscc.fr) **Tél. : 06**

**Evelyne Revellat :** [**erevellat@arkanissim.fr**](mailto:erevellat@arkanissim.fr) **Tél. : 06 60 47 71 64**

**Evelyne Revellat Jean Saint-Cricq**

**& Associée Associé – Gérant**