

Réponse Société PLDA / ReFLEX suite rencontre

Après réflexion, le Groupe PLDA / ReFLEX estime, que malgré tout l'intérêt que l'ensemble des associés portent à la société Eurocomposant, les synergies ne montrent pas un levier de croissance suffisamment fort pour envisager son acquisition. La juxtaposition des 2 sociétés offrirait, dans une perspective de 2 à 3 ans, une consolidation du Groupe avec un CA porté à 40 M€ et un effectif de 100 personnes.

Cependant, cela n'est pas en adéquation aux objectifs du Groupe qui souhaite générer de la richesse technologique. Il semble plus pertinent d'acquérir des cibles ayant des compétences dans des domaines technologiques complémentaires positionnées sur des marchés de niche.

La société PLDA est séduite par la position d'Eurocomposant en Asie. Cela représenterait une réelle opportunité. Malheureusement, une période de 6 mois à 1 an s'avère nécessaire pour remplacer la valeur ajoutée d'Eurocomposant dans ce domaine. Les associés se rendent à l'évidence qu'ils ne seront pas disponibles pour prendre le relai sur ce réseau local, qui selon eux est très lié à la compétence et à la personnalité de Mme Fichot.

Le projet est séduisant mais les activités des 2 entités (technologie et distribution) s'avèrent finalement trop éloignées, ce qui risquerait de détourner le Groupe PLDA – ReFLEX de sa stratégie initiale de développement technologique de pointe.

Monsieur Neveu vous fait part qu'il a trouvé la rencontre très riche et instructive. Il vous en remercie et vous appellera directement.

Pour faire suite à cette étape, nous vous proposons de nous revoir pour vous soumettre d'autres acquéreurs potentiels présentant un profil et des caractéristiques tout aussi pertinents.