

Dirigeant de TPE et PME, je souhaite connaître la place de ma PME sur le marché de la transmission. "Comment faire, en toute confidentialité ?"

# Avec Diag

## 1 J'évalue en ligne mon entreprise

Diagnoé : un logiciel en ligne, gratuit, accessible via le site Internet sécurisé [www.cgpme-idf.fr](http://www.cgpme-idf.fr)

Méthode : une auto-évaluation simple pour évaluer les forces et faiblesses de votre entreprise dans une perspective de cession. Résultat : un ordre de grandeur qui prend en compte vos savoir-faire et non uniquement les données comptables.

## 2 Avec les accompagnateurs CGPME Ile-de-France, je complète ce premier diagnostic

Suite à votre auto-évaluation, vous pourrez obtenir, si vous le souhaitez, une analyse plus approfondie, sur la base des résultats obtenus avec DIAGNOÉ auprès d'un des conseillers de votre CGPME départementale. Celui-ci vous accompagnera ou vous mettra en contact avec l'un de ses partenaires territoriaux (CRA, chambre consulaire, réseau transmission...)

### Cliquez sur Diagnoé !

Auto-évaluation en ligne  
Gratuit et confidentiel - Accessible sur [www.cgpme-idf.fr](http://www.cgpme-idf.fr)  
Le point sur les aspects humains, technologiques, financiers... les forces et les faiblesses de l'entreprise sur le marché de la transmission.

## CONTACT EXPERTS HABILITES PRATE

| Société                        | Prénom et nom                        | Spécialité                                                 | Téléphone      | E-mail                             |
|--------------------------------|--------------------------------------|------------------------------------------------------------|----------------|------------------------------------|
| <b>Département 75</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| ABC Business France            | Pascal JOLY                          | Coaching                                                   | 09 54 30 18 04 | pascaljoly@actioncoach.com         |
| ADEVENTUS                      | Vincent POULET                       | Accompagnement Humain                                      | 09 51 74 49 22 | contact@adeventus.com              |
| CORDEWIN-GROUP                 | Jean-Louis SUSINI                    | Management complet de la Cession                           | 01 40 06 93 52 | jean-louis.susini@wanadoo.fr       |
| DAUPHINE PATRIMOINE            | François-Xavier LEGENDRE             | Accompagnement patrimonial                                 | 01 47 23 81 85 | flegendre@dauphine-patrimoine.fr   |
| EASY DONE                      | Denis SAUTIER                        | Expert Développement Performances                          | 01 77 11 98 97 | denissautier@actioncoach.com       |
| F & C ASSOCIES                 | Franck DURAND                        | Conseil Gestion de Patrimoine                              | 01 45 20 94 11 | f.durand@fcsocietes.com            |
| FINANCIERE GUIZOT              | Amyric BINET                         | Conseiller Stratégie Patrimoniale                          | 01 53 25 18 05 | a.binet@arkanisim.fr               |
| FLORESCENS                     | Bénédicte SANSON                     | Analyse financière et commerciale                          | 01 40 33 02 35 | bsanson@florescens.com             |
| Groupe CESACQ                  | Lionel CANIS                         | Conseil cession PME                                        | 01 47 05 90 09 | lionel.canis@cesacq.net            |
| IC2M                           | Marc MOSSE                           | Conseil Transmission                                       | 01 43 29 04 88 | m.mosse@ic2m.fr                    |
| JITEC                          | Jacques TIMER                        | Audit Comptable, Social, Juridique                         | 09 77 74 65 16 | jacques@jitec.fr                   |
| PARTHENIA                      | François BEAUCHENE                   | Accompagnement juridique et financier                      | 01 45 75 09 17 | f.beauchene@parthenia.fr           |
| PERENITY                       | Fabrice BOULAY                       | Approche patrimoniale préparation financière après cession | 01 44 40 45 21 | fabrice.boulay@perenity.fr         |
| Philippe SECHET                | Philippe SECHET                      | Accompagnement transmission                                | 01 42 08 62 98 | phsechet@aol.com                   |
| Romain DE SAULIEU DEVELOPEMENT | Romain DE SAULIEU                    | Conseiller Stratégie Patrimoniale                          | 0972 90 03 92  | R.de-saulieu@enpcapoeur.com        |
| SYNERCOM France Ile-de-France  | Agnes COMPAS                         | Cession/Acquisition Ingénierie Financière                  | 01 43 48 78 78 | ac@synercom-france.fr              |
| TAXLO                          | Gérard ORSINI                        | Conseil et assistance juridique, fiscal et social          | 01 44 49 95 19 | g.orsini@taxlo.fr                  |
| MAGDAE                         | Laurent LEFLEURE                     | Analyse patrimoniale globale                               | 06 15 38 37 87 | laurent.lefleure@magenta.com       |
| TOPALE                         | Olivier BOZO                         | Accompagnement Patrimonial / Managérial                    | 06 09 97 20 12 | obozo@topale.fr                    |
| KPMG                           | Marc BIAUJOU                         | Accompagnement Juridique / Marketing                       | 01 47 20 02 26 | mbiajou@kpmg.fr                    |
| JC FINANCE                     | Jérôme COVO                          | Accompagnement global de la cession                        | 01 71 18 33 19 | jerome.covo@jcfinance.fr           |
| ATELIER TM                     | Laurent LEBRET                       | Accompagnement global de la cession                        | 09 52 98 09 55 | l.lebret@essaimage-atelier.fr      |
| COFI GEX                       | Sylvie DRENO                         | Conseil patrimonial et financier                           | 01 56 59 19 99 | s.dreno@cofigex.com                |
| CABINET DEGRIS-BAUMANN         | Patrice DEGRIS                       | Accompagnement global de la cession                        | 01 42 27 22 00 | patrice.degris@orange.fr           |
| <b>Département 78</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| OPTRED                         | Laurence DEQUEYER et Daniel RICHARD  | Accompagnement à la Transmission                           | 01 74 03 03 86 | contact@optred.fr                  |
| J.S.C.                         | Jean-Claude SERRA                    | Evaluation interne de l'Entreprise                         | 01 39 65 21 69 | jc-serra@wanadoo.fr                |
| <b>Département 91</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| BOURGET                        | Raymond RAPHAEL                      | Accompagnement des cédants                                 | 09 60 01 72 05 | rd_raphael@yahoo.fr                |
| CAP'ASSURANCES                 | Christophe BREMARD                   | Audit Social - Analyse risque - Risk Manager               | 01 69 00 19 30 | cbremard@cap-assurances.net        |
| <b>Département 92</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| AM PARTNER                     | Cyril POLACK                         | Conseil pour le BTP et l'immobilier                        | 01 47 68 90 00 | Cyril.polack@ampartner.fr          |
| EFFICIENCY MARKETING           | Alain de BRISSON                     | Conseil Marketing Audit                                    |                |                                    |
|                                |                                      | Force de vente                                             | 01 40 95 90 80 | debrisson@efficiency-marketing.com |
| Philippe HAINAULT              | Philippe HAINAULT                    | Conseil Juridiques                                         | 01 47 60 22 71 | philippe2303@hotmail.fr            |
| THESAURUS                      | Pascal RENONCET                      | Stratégie Patrimoniale                                     | 01 47 52 08 95 | pascal.renoncet@thesaurus.fr       |
| <b>Département 93</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| Daniel LUX                     | Daniel LUX                           | Conseil juridique, fiscal, social et financier             | 01 43 81 26 87 | cabinet.daniel-lux@wanadoo.fr      |
| <b>Département 94</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| L'ASSOCIE IDEAL                | Vincent LAFFARGUE                    | Accompagnement personnalisé                                | 06 14 42 15 76 | vincent.laffargue@wanadoo.fr       |
| KHEPRI FINANCE                 | Evelyne REVELLAT et Jean SAINT-CRICO | Préparation et organisation de la transmission             | 01 40 89 72 12 | erevellat@arkanisim.fr             |
| THA Conseil                    | Jean-Claude MARET                    | Marketing du besoin Client                                 | 09 66 44 02 30 | jcmaret@tha.fr                     |
| <b>Département 95</b>          |                                      |                                                            |                |                                    |
| JYM CONSULTANTS                | Jean-Yves MARILLER                   | Expert-comptable auditeur                                  | 01 30 38 52 44 | j.y.mariller@mconsultants.fr       |
| LACCOMPAGNATEUR                | Armand RALLO                         | Bilan patrimonial global                                   | 01 39 95 89 10 | info@laccompagnateur.com           |
| PK TRANSMISSION                | Pascal KINADJIAN                     | Accompagnement global du cédant secteur BTP                | 06 08 87 65 33 | pkina@free.fr                      |
| J.SERRA CONSULTANTS            | Jean-Claude SERRA                    | Accompagnement - coaching                                  | 06 17 07 25 39 | jc-serra@wanadoo.fr                |



### 3 Pour parachever ma cession, je contacte un réseau d'experts

La CGPME Ile-de-France met à votre disposition un réseau d'experts répondant à une charte déontologique. Vous pourrez obtenir par ce biais des études ciblées et des prescriptions pour faire évoluer et valoriser votre entreprise dans la perspective de sa transmission.

### 4 Je passe une annonce et contacte des repreneurs potentiels

La CGPME Ile-de-France s'associe à FUSACQ pour vous proposer une plate-forme de mise en relation à partir du site [www.cgpme-idf.fr](http://www.cgpme-idf.fr). Vous disposerez d'un accès à une banque d'annonces regroupant plus de 2 200 annonces de cession et acquisition des TPE-PME. Trouvez vos partenaires de transmission : [www.cgpme-idf.fr](http://www.cgpme-idf.fr)

## Le Chiffre

165 000 entreprises à céder d'ici dix ans en Ile-de-France\*.  
Et vous, où en êtes-vous ?

\*chiffre CROCIS



PRATE, LE PARCOURS QUI FACILITE  
LA TRANSMISSION DE SON ENTREPRISE

[www.cgpme-idf.fr](http://www.cgpme-idf.fr)

Mode d'Emploi

PRATE, LE PARCOURS QUI FACILITE  
LA TRANSMISSION DE SON ENTREPRISE



Avec le soutien de

