Bry sur Marne, le 8 février 2011

**CONTRAT DE PRESTATIONS**

**Accompagnement de R-Evolutions**

**CONTRAT DE PRESTATIONS - *Accompagnements***

ENTRE **La Société** **R-Evolutions** ayant son siège social 97-109 rue des Frères Lumière – 93330 Neuilly-sur-Marne, représentée par  **Mr Raphaël Tardevet**, dénommé ci-après le « Dirigeant »,

ET La Société **Khepri Développement,** Sarl au capital de 10 000 €, code Siret 429 259 567 00015, dont le siège est au 129 Bd Pasteur - 94360 BRY SUR MARNE, représentée par **Mme Evelyne Revellat, Gérante**, dénommée ci-après le « Prestataire »,

**IL A ETE CONVENU CE QUI SUIT :**

**Article 1 : Objet**

Le présent contrat a pour objet de **favoriser et d'accélérer la croissance de la société
R-Evolutions et d’atteindre l’objectif de Chiffre d’Affaires souhaité à fin 2012.** La prestation se traduit par un accompagnement personnalisé : séances de coaching et établissement d'un business plan.

**Article 2 : Coaching**

Le coach affecté à cette mission par le prestataire pour sa compétence est **Mme Evelyne Revellat**.

**CONTRAT DE PRESTATIONS - *Accompagnements***

**Article 3 : Indicateurs de succès**

L’objectif cité à l’article 3, sera effectivement de :

1. **Structurer et optimiser la gestion du temps et l’organisation du Dirigeant : *notamment identifier et gérer les priorités, concilier la gestion des différentes activités*** *(****vente*** */* ***conseil*** *d’une part et* ***vente de logiciels*** *d’autre part)* ***de la société ;***
2. **Identifier la stratégie de développement de l’entreprise :** *notamment stratégie d’exploitation de la base de données prospects et clients, identification de leviers de croissance du CA ;*
3. **Améliorer les synergies et la communication entre le Dirigeant et ses différents interlocuteurs professionnels ;**
4. **Optimiser la gestion des priorités par le recours à de nouvelles ressources**: *étude de la faisabilité, clarification du ou des profil(s), stratégie de recrutement et mise en œuvre*

**Article 4 : Cadre de la mission**

Les séances de coaching pourront se dérouler en dehors de la société R-Evolutions de gré à gré.

Les séances feront l’objet de **points d’avancement** **réguliers** afin de contribuer à l’atteinte de l’objectif défini à l’article 3 du présent contrat.

**Article 5 : Durée, calendrier, délais**

Le coaching sera réalisé sur les bases suivantes :

- une 1ère séance de définition d’objectifs qui s'est déroulée le 1er février 2011,

- 10 séances individuelles de 2 heures, à raison d’une séance par quinzaine,

- sur une durée maximum de **5 mois**, d’ici le 30 juin 2011.

Le coaching débutera dès que le présent contrat sera signé. Toute annulation ou report de séance doit être signalée au coach 48 heures avant. Exceptionnellement, en fonction des contraintes de chacun, une séance peut être transformée en rendez-vous téléphonique. Dans ce cas, la durée de la séance et le tarif restent identiques.

Un **entretien d'évaluation de la prestation**, sera prévu en présence du Dirigeant, du Prestataire et du Coach lors d'une séance intermédiaire, à définir ou en fin de mission.

**CONTRAT DE PRESTATIONS**

**Article 6 : Honoraires et conditions de paiement :**

En contrepartie de la réalisation de la mission définie à l'article 1 ci-dessus, le montant des honoraires se décomposent de la façon suivante :

* 375,00 € H.T. par séance de 2 heures, comprenant également un suivi téléphonique et / ou un échange de mails entre deux séances entre le Dirigeant et le Coach,
* soit 3 750,00 € HT pour 10 séances, pour une durée de 20 heures.

Conditions de paiement :

* Un acompte de 500,00 € H.T. sera à régler au démarrage de la mission,
* 5 mensualités de 650,00 € H. T.,

Réalisation d'un business plan :

Un avenant sera joint à ce contrat pour la réalisation d'un business plan pour la société R-Evolutions pour un montant de 1 500 € H.T. payable en 3 fois.

Autres points :

Frais encourus par les intervenants pour cette mission, remboursés sur justificatifs et accord préalable (frais d'accompagnement, de coordination, de déplacement, d'hébergement et de restauration du coach).

***Obligations du coach***

**Article 7 : Obligation de moyens**

Le coach n'est tenu que par une obligation de moyens mis à disposition du Dirigeant pour optimiser ses chances d’atteindre ses objectifs.

**Article 8 : Exécution de la prestation**

Pour l'accomplissement de la prestation prévue à l'article 1 ci-dessus, le Coach s'engage à donner ses meilleurs soins, conformément aux règles de l'art et de la meilleure manière.

A cet effet, le coach utilisera des outils d’accompagnement personnalisés et adaptés à la situation du Dirigeant.

**CONTRAT DE PRESTATIONS - *Accompagnements***

**Article 9 : Obligation de confidentialité**

En tout état de cause, le Prestataire est assujetti à une confidentialité sur toutes les informations ou documents concernant la Société et son Dirigeant.

***Obligations de la personne accompagnée***

**Article 10 : Nature de l'engagement**

Le Dirigeant s’engage à son meilleur effort pour concourir dans les temps, à la réalisation de l’objectif défini dans le présent contrat.

Si le présent texte trouve votre agrément, je vous prie de bien vouloir nous en retourner un exemplaire en apposant votre signature précédée de la mention « lu et approuvé ».

Nous vous prions d’agréer, l’expression de nos plus cordiales salutations.

Fait le , en trois exemplaires,

**Le Dirigeant Le Prestataire**

*Sté R-Evolutions Sté Khepri Développement*

*M. Raphaël Tardevet Evelyne Revellat*