**Objet : proposition partenariat en financement fonds commerce pharmacies**

Messieurs,

Le client qui nous mandate, le Groupe GARINOT, est un cabinet français leader en intermédiation de fonds de commerce de pharmacies. En activité depuis plus d’un siècle dans cette spécialité, il réalise environ une centaine de transactions par an pour un volume d’environ 100 millions d’Euros.

Son portefeuille clients est donc conséquent et sa notoriété auprès du monde de la pharmacie de premier ordre.

Sa clientèle sollicite régulièrement ses services en matière d’accompagnement de financement/refinancement : montage des dossiers, négociations avec les Etablissements bancaires et autres apporteurs de fonds.

C’est à ce titre que nous vous contactons.

Nous souhaitons en effet structurer, « industrialiser » cette activité d’accompagnement en financement/refinancement » qui prend de l’ampleur en travaillant avec un partenaire financier de manière régulière et habituelle sur les dossiers que nous avons à traiter.

Nous considérons que vous pourriez être ce partenaire.

Si cette suggestion retient votre attention, n’hésitez pas à me contacter pour que nous puissions, ensemble, analyser cette opportunité.

Cordialement.