**1/ Réseau Assureurs avec CGP**

En ma qualité de « Consultant en Fusions Acquisitions », je suis mandaté pour la vente d’un Cabinet-Conseil en cessions d’entreprises dont l’activité présente des synergies potentielles importantes avec votre réseau commercial de CGP.

Avec 2 à 2,5 millions d’Euros d’honoraires et commissions par an, ce Cabinet est exceptionnellement rentable. En outre, il voit passer par ses mains environ 50 millions d’Euros de transactions par an. Compte tenu du profil de ces transactions et de leurs acteurs, une partie conséquente de ces sommes pourrait être captée à fin de placements par votre réseau (collecte potentielle de 15 à 30 M€/an).

Si ces quelques lignes retiennent votre attention, faites le moi savoir par retour d’e-mail et je reprendrai contact avec vous pour une présentation formelle.

**2/ Intro investisseur :**

Sté cible dans le secteur de la santé

Et JSCC porteur de projet

**3/ M&A**

Sté cible dans le secteur de la santé

Et JSCC porteur de projet