**LABORATOIRES EONA 2010 : L’AROMATHERAPIE**

**POUR LES PROFESSIONNELS DE SANTE**

**HISTORIQUE DES LABORATOIRES EONA**

• Création de la société PHYTODERMIE : 1988

• **Reprise** de la société PHYTODERMIE en Juillet 2003

• **Création de LABORATOIRES EONA** en Juillet 2003, holding de reprise

• **Déménagement à Milly La Forêt** en Avril 2006,

• Reprise du LABORATOIRE DES PUITS TOURNANTS (Amiens) en Octobre 2006,

• Changement de nom : la société d’exploitation **PHYTODERMIE devient**

**LABORATOIRES EONA au 1er Janvier 2008** (la holding devenant HOLDING EONA).

**Evolution des effectifs :** effectif moyen en 2005 = 6 personnes en Dordogne ; en 2006, 9 personnes en Essonne ; actuellement 12 personnes (dont 11 en Essonne).

**ACTIVITE, PRODUITS**

**Activité principale** : Laboratoire établissement cosmétique répondant aux normes des BPF.

Fabrication et commercialisation de produits cosmétiques de massage et de soins à base d’huiles essentielles. Aromathérapie pour les professionnels de santé.

**Description des produits** : 2 gammes EONA (100 huiles essentielles, 15 huiles végétales, complexes de diffusion) et PHYTODERMIE PRO (gels, crèmes et huiles des massage aux huiles essentielles).

**Clientèle :** 75% VPC aux kinés dont export (Belgique, Portugal, Allemagne, Italie), 6% VPC aux particuliers, 5% vente dans le circuit pharmacies. A l’actif, la société possède un **fonds de commerce de 5.000 cabinets de kinés** (soit plus de 10.000 utilisateurs professionnels).

**Références clients** : Hôpital Bégin (Vincennes), Hôpital Purpan (Toulouse), INSEP, Comité Olympique (sélectionnée pour Pékin 2008 et Vancouver 2010), Fédérations sportives (Féd. Française de ski, athlétisme, aviron, cyclisme, football, escrime,…) &

**Références professionnelles :** LABORATOIRES EONA est membre de l’association COSMED (industriels de la cosmétique).

**Partenaires** : AKEF (Association des Kinés des Equipes de France), SFMKS (Société Française des Kinés du Sport), INSEP, FNEK (Fédération Nationale des Etudiants Kinés), ONG L’HOMME ET L’ENVIRONNEMENT.

**Evolution du CA :** le CA est en évolution positive depuis la création de la société…Il a progressé de plus de 50% en 5 ans…(de 1,1 à 1,7 millions d’euros).

**Evolution des marchés** : LABORATOIRES EONA est leader sur son marché des produits de soins et de massages aux kinésithérapeutes (part de marché de 10% estimée). Ce marché est en légère progression avec la **reconquête du massage par le kiné**. La progression possible tient au droit du kinésithérapeute de revendre des produits de soin ou à les prescrire. EONA s’inscrit sur le marché très porteur de l’aromathérapie (progression de +25%/30% / an dans le circuit pharmacies, source IMS)

**EVOLUTION DES COMPTES**

**2003/2004 2004/2005 2005/2006 2006/2007 2007/2008 2008/2009 2009/2010**

**CA** 1 261 1 340 1 392 1 559 1 587 1 582 1 701

*% évolution CA 6,3% 3,9% 12,0%* 1,30% *-0,3% 7,5%*

**Marge brute** 806 864 919 1 018 1 019 1 061 1 135

*% CA 63,9% 64,5% 66,0% 65,3% 64,2% 67,1% 66,8%*

**REX** 188 159 151 109 -100 2 59

*% CA 14,9% 11,9% 10,8% 7,0% -6,3% 0,1% 3,5%*

**RN** 119 106 107 70 -114 -5 46

*% CA 9,4% 7,9% 7,7% 4,5% -7,2% -0,3% 2,7%*

Exercices 2003-2005 : forte croissance de plus de 15% liée au relookage de la gamme et du

lancement des produits à la revente chez le kiné

Exercice 2005-2006 : déménagement de Bergerac à Milly-La-Forêt. Beaucoup d’efforts couteux.

Exercice 2006-2007 : rachat du LABORATOIRES DES PUITS TOURNANTS et intégration à Milly. Hausse des coûts de structure.

Exercice 2007-2008 : séparation avec les cédants des PUITS TOURNANTS puis crash informatique provoqué, réorganisation. Perte d’exploitation directe 45 K€. Impact sur le résultat : -100 K€.

Exercice 2008-2009 : stabilisation de l’exploitation avec résultat à l’équilibre

Exercice 2009-2010 (en cours) : retour à la croissance (budget à +8%) et à un résultat net positif

**PLAN DE DEVELOPPEMENT 2010-2015**

**Le Projet :**

• **Renforcer** les **LABORATOIRES EONA** comme **laboratoire référent chez les**

**professionnels de santé**: **doubler le CA kinés**

• **Devenir leader de l’aromathérapie Santé/bien-être au niveau Grand Public**

**Objectif CA**

**CA (K€)**

**2008-2009 2009-2010 2010-2011 2011-2012 2012-2013 2013-2014 2014-2015**

CA activité 1 582 1 700 1 700 1 700 1 700 1 700 1 700

CA nvx kinés 150 500 750 1 000 1 000

CA gds cptes 290 800 1 520 1 700 2 000

CA GP 400 1 600 2 200 2 200 2 200

**CA TOTAL 1 582 1 700 2 540 4 600 6 170 6 600 6 900**

**BESOINS EN FINANCEMENT = 800 K€ (en 2 ans)**

Le capital de départ de la HOLDING EONA SAS (possède 100% des parts de LABORATOIRES EONA) se répartit comme suit :

• L BERLIE 65 %

• D SIMON 35%

• La dette senior levée en 2003 s’est élevée à 500 K€ ; le solde restant dû actuel est de 20 K€ sur 3 mois.

**Le Besoin en financement de la société est de 400 K€ en capital (200 K€ en 2010 et 200 K€ en 2011) et il est accompagné d’un prêt bancaire obtenu de 400 K€ conditionné par l’apport en capital.**

Cet investissement offre les perspectives d’une **sortie à 4 ou 5 ans pour une cession auprès d’un industriel.**

LABORATOIRES EONA – BP 15 – ZA DU CHENET – 91490 MILLY-LA-FORET

Tél : 01 60 78 93 03 ; Fax : 01 64 98 46 16 ; www.eona-lab.com