**Nicolas RADZISZEWSKI**  
Date de naissance: 02/03/1970   
Marié, 4 enfants   
Adresse de contact:   
La betelgeuse Bat B La Bételgeuse Bat B   
413 Jacques Cartier street 413 rue Jacques-Cartier   
83000 Toulon France France   
Numéro de téléphone:0033494262346 Fax: 0033494264410   
nsr@radwan.org Téléphone portable: 00420629754011 nsr@radwan.org

**ÉDUCATION**1993-94 EM Lyon business school. 1993-1994 l'EM Lyon.   
Postgratuated in Management of Technology and marketing.(Mastere) Postgratuated en Management de la technologie et de marketing. (Mastère)   
1990-93 University of technology (UTC) Compiegne. 1990-1993 Université de technologie (UTC) de Compiègne.   
Engineer in Biotechnology Ingénieur en Biotechnologie   
1988-90 High school in Mathematics and Biology in Lyon. 1988-1990 École secondaire en mathématiques et en biologie à Lyon. Bellevue Lyceum. Bellevue Lycée.

**PROFESSIONAL EXPERIENCE EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE**2011 Senior Director of Central Europe, Sanofi Pasteur (19 EU countries) 2011 directrice de l'Europe centrale, Sanofi Pasteur (19 pays de l'UE) 2011 challenges: restructuration and reorganization of polish affiliate as General Director of Sanofi Pasteur Ltd, 56 employees, 20 Meuro TO 2011 défis: la restructuration et la réorganisation de la filiale polonaise en tant que Directeur Général de Sanofi Pasteur Ltée, 56 employés, 20 Meuro À 2006-2011 Director North and Central Europe 2006-2011 Directeur du Nord et en Europe centrale

Achievement : sales growth by 50% Réalisation: croissance des ventes de 50%

- Management and follow-up of medical, regulatory, marketing, commercial, financial, logistics, human resource activities of the region. - Gestion et suivi du traitement médical, réglementaire, marketing, commercial, financier, logistique, activités de ressources humaines de la région.   
- Implementing the strategy for sustainable development. - Mettre en œuvre la stratégie de développement durable.   
- Restructuring of the subsidiaries with administrative integration to Sanofi aventis - Restructuration des filiales à l'intégration administrative à Sanofi Aventis   
- Participation in a repackaging operation transfer to the Central Europe. - Participation à un transfert opération de reconditionnement à l'Europe centrale.   
- Responsible for the commercial launch of new products in 12 EU countries. - Responsable du lancement commercial de nouveaux produits dans les pays de l'UE 12.   
- Member of Executive Committee of Sanofi Aventis Ltd Czech Republic. - Membre du Comité exécutif de Sanofi Aventis SA République tchèque.

- Chairman of the vaccine manufacturers group in the Czech pharmaceutical association - Président du vaccin contre le groupe des fabricants de l'association tchèque pharmaceutiques   
- Member of European Vaccine Manufacturer Association. - Membre de l'Association européenne fabricant de vaccins.   
2003-2006 Country Director: Sanofi Pasteur Gmbh in Czech Republic 2003-2006 Directeur Pays: Sanofi Pasteur Gmbh en République tchèque   
Achievement: Sales growth by 300% Réalisation: La croissance des ventes de 300%

• Management of Sanofi Pasteur GmbH in Czech Republic • Gestion de Sanofi Pasteur GmbH en République tchèque  
- Definition and implementation of business strategy, marketing, medical and regulatory, financial and administrative  
- Définition et mise en œuvre de la stratégie commerciale, marketing, médicales et réglementaires, financiers et administratifs  
- Responsible for negotiation with the distributors Gehe, Alliance, Phoenix • Responsable de la négociation avec les distributeurs Gehe, Alliance, Phoenix  
• Responsible for the lobbying activity in front of the Ministry of Health • Responsable de l'activité de lobbying en face du ministère de la Santé   
- 1998- November 2003 Marketing Director expatriate, Rhone Poulenc company 1998 - Directeur du marketing Novembre 2003 expatriés, la société Rhône-Poulenc   
• Elaboration and implementation of strategic planning • Elaboration et mise en œuvre de la planification stratégique   
• Responsible for marketing dept. • Responsable du marketing dept. and sales budget et le budget des ventes   
• Set up a marketing collaboration with a third company (Henkel) • Mettre en place une collaboration marketing avec une société tierce (Henkel)   
• Organization of media campaigns and charitable vaccination campaigns at the national level • Organisation de campagnes médiatiques et des campagnes de vaccination de bienfaisance à l'échelle nationale   
- 1996-98 International Product Manager expatriate, Rhone Poulenc company 1996-1998 Directeur International produit des expatriés, la société Rhône-Poulenc   
• Coordination of marketing departments, medical, commercial and regulatory dpt. • Coordination des départements marketing, médical, commercial et réglementaire dpt.   
• Elaboration of marketing plans • Elaboration de plans de marketing   
• Set up promotional campaigns for the launch of new products • Mettre en place des campagnes de promotion pour le lancement de nouveaux produits   
• Establishment of clinical trials and pharmaco-economic survey • Mise en place d'essais cliniques et pharmaco-économiques enquête   
• Track Record of the regulatory activities • Antécédents des activités de réglementation   
- 1995-1996 Assistant Country Manager, Rhone Poulenc company 1995-1996 Directeur Pays Adjoint, la société Rhône-Poulenc   
• Market research, competitive intelligence, implementation of marketing and sales tools • Étude de marché, veille concurrentielle, la mise en œuvre des outils de marketing et des ventes   
• Medical Representative • Représentant médical   
- 1994 Pasteur Mérieux - Merck Sharp Dohme company (Lyon) 1994 Pasteur Mérieux - Merck Sharp & Dohme entreprise (Lyon) –  
- Marketing Europe, Product manager assistant Marketing Europe, assistant chef de produit   
• Establishment of marketing tools and communication tools for the commercial launch of a new vaccine on the french market and European • Création d'outils marketing et des outils de communication pour le lancement commercial d'un nouveau vaccin sur le marché français et européen

• Marketing survey of a new product, conducting a marketing platform to subsidiaries. Marketing Survey • d'un nouveau produit, la réalisation d'une plateforme de marketing aux filiales.   
- 1993 1993 Commissariat à l'Energie Atomique (Saclay) et CNRS (Gif sur Yvette) - 7 months. Commissariat à l'Energie Atomique (Saclay) et du CNRS (Gif sur Yvette) - 7 mois.   
- Research assistant-engineer thesis Assistante de recherche-ingénieur thèse   
• Culture of bacteria in industrial fermentors. • La culture de bactéries dans des fermenteurs industriels. Development of production of an enzyme and its subunits by different techniques of purification, and biochemical analysis. Développement de la production d'une enzyme et ses sous-unités par différentes techniques de purification et l'analyse biochimique.

• Publication in the journal Biochemical and Biophysical Acta 1995 review. • Publication dans la revue Acta biochimiques et biophysiques d'examen de 1995.   
- 1992 Sanofi Elf Bio-Industry (Isle sur Sorgue) - 6 months. 1992 Sanofi Elf Bio-Industrie (Isle sur la Sorgue) - 6 mois.

Development of micro encapsulation in the food and pharmaceutical industries for the Middle East region. Développement de micro-encapsulation dans les industries alimentaire et pharmaceutique pour la région Moyen-Orient. Setting up encapsulation systems in the laboratory phase, and then move to the industrial stage. Mise en place des systèmes d'encapsulation dans la phase de laboratoire, et ensuite passer au stade industriel.  
 -1989 Society Sagal (Spain), worker training - 1 month . 1989 Société Sagal (Espagne), la formation des travailleurs - 1 mois.

Production of salmons. La production de saumons.

**LANGUAGES LANGUES**

French: Mother tongue Français: Langue maternelle   
Polish: Father tongue Pologne: langue paternelle   
English: reading, spoken and written. Anglais: lu, parlé et écrit. (Operational) (Opérationnel)   
Spanish: passive (1 st language in college and graduate school, I didnt practiced for 15 years) Espagnol: passive (1 er de langue au collège et école d'études supérieures, je n'ai pas pratiqué pendant 15 ans)   
Czech: reading, spoken fluent, writing intermediate level Tchèque: la lecture, parlé couramment, écrit niveau intermédiaire   
IMS, program management of the sales force (Pharmsys) IMS, la gestion des programmes de la force de vente (Pharmsys)

**INTERESTS INTÉRÊT**S

Nature, swimming,tennis, arts. Nature, natation, tennis, arts.   
President of a non-profitable cooperative (1999-2001) Le président d'une coopérative à but non lucratif (1999-2001)