[https://www.toute-la-franchise.com/franchise-311-studiosante-service-commerce.html#dernieresActualites](https://www.toute-la-franchise.com/franchise-311-studiosante-service-commerce.html" \l "dernieresActualites)

**PRÉSENTATION DU CONCEPT**

**Groupe Ethique et Santé** démontre  
toute la qualité et la pertinence de son concept  
face à un enjeu de santé publique :  
**Un réseau novateur au potentiel de développement très élevé**

Aujourd’hui en France, un adulte sur deux est en surcharge pondérale. Le surpoids est un facteur favorisant et aggravant le diabète, l'hypertension, l'excès de cholestérol et l'arthrose. Perdre du poids c'est éviter l'apparition de ces maladies ou en limiter les conséquences.

En se positionnant sur le **créneau de la surcharge pondérale** avec un objectif de santé, Rémy LEGRAND a créé le **Groupe Ethique et Santé** basé sur un concept original : la **rééducation nutritionnelle "objectif santé"**.

C'est à ce jour le seul réseau qui a pour objectif principal la **prise en charge de personnes en surcharge pondérale avec des pathologies** (HTA, Diabète, Dyslipidémie,...) exclusivement adressées par leurs médecins.

Chaque centre est composé de deux personnes complémentaires :

* Un Directeur de centre franchisé dont le rôle est de démarcher les médecins afin que ceux-ci orientent leurs patients vers le centre. Il doit ensuite établir un lien permanent avec le corps médical, et bien entendu gérer son centre et manager son ou ses collaborateurs.
* Une Diététicienne Nutritionniste salariée du centre, qui applique le Programme RNPC et suit le patient du médecin le temps nécessaire (durée moyenne 13 mois).

Grâce à ce positionnement, Groupe Ethique et Santé n'entre pas en concurrence frontale avec les autres enseignes et intervenants du secteur.

Le programme mis en place dans les centres répond à plusieurs problématiques :

* L'augmentation de la surcharge pondérale dans les patientèles des médecins
* L'aggravation des pathologies liées à la surcharge pondérale
* L'augmentation du nombre de médicaments retirés et la dangerosité de certains
* Le manque de solutions concrètes pour les médecins confrontés à ce fléau

## EMPLACEMENT SOUHAITÉ (LOCAL, BUREAU, ...)

RDC, Parking, facile d’accès, pas besoin d’être en emplacement Numéro 1, Pas de porte non nécessaire.

## FORMATION ET ASSISTANCE DES FRANCHISÉS

Le **centre de formation Groupe Ethique et Santé** dispense aux franchisés une formation initiale de 5 semaines.  
Cette période est complétée par 3 sessions annuelles de formation continue (lors des conventions).

**Avant l’ouverture :**

* Transmission de données permettant d’élaborer son business plan et créer sa structure, de réaliser son étude de marché
* Aide au recrutement du collaborateur
* Formation initiale 5 semaines pour le franchisé
* Formation initiale 3 semaines pour le collaborateur

**Tout au long du contrat :**

* Présence d’un animateur durant les 1ers jours et visites régulières et/ou à la demande du franchisé (visites au centre, accompagnement lors des démarchages)
* Conventions nationales
* Formation continue, plateforme collaborative, campagnes de communication
* Soutien logistique et informatique

**PROFIL REQUIS POUR LE FRANCHISÉ GROUPE ETHIQUE ET SANTE**

* Expérience en management
* Expérience en gestion économique et financière
* Compétences métier ou diplôme
* Compétences d’animation
* Connaissance du tissu économique et social local
* Compétences commerciales

Nous recherchons des personnes qui souhaitent adhérer aux valeurs de notre groupe, s’investir dans une vraie cause de santé tout en ayant un professionnalisme exemplaire.

**Profil type :**

* Délégué médical
* Directeur Régional
* Infirmier
* Cadre de Santé
* Professionnel du paramédical…  
    
  Rejoindre le Groupe Ethique et Santé est l’opportunité de rebondir tout en conservant ses connaissances et en les mettant au service de la lutte contre une véritable épidémie, à savoir la surcharge pondérale.

C’est également l’opportunité de s’épanouir dans une nouvelle relation avec le Médecin, exercer une activité gratifiante, pour SOI et organiser son temps de travail comme on le souhaite.

**L'adéquation avec le métier de visiteur médical :**

Le visiteur médical est enclin à l’écoute, au dialogue et son empathie n’est plus à démontrer.

Ainsi, l’utilisation de ses connaissances scientifiques (notamment les pathologies et les traitements), sa capacité à argumenter et convaincre seront des atouts déterminants pour réussir.

Bien évidemment, le réseau de médecins qu’il s’est constitué s’avère potentiellement un des facteurs du succès.

**L'adéquation avec le métier d'infirmier :**

L’infirmier est également dans l’écoute et l’accompagnement permanent. Il a une vraie volonté d’être utile. Il a de grandes capacités relationnelles, d’écoute, d’humanité.

Sa connaissance des pathologies et des médicaments n’est plus à démontrer et il a l’habitude de travailler en collaboration avec le corps médical.

Le réseau de médecins qu’il s’est constitué peut également s’avérer potentiellement un des facteurs du succès.

Création de la méthodologie en ingénierie de Santé

Test de la méthodologie sur 4 points pilotes, travail sur la numérisation du concept et l’optimisation salariale et développement des facteurs clefs de succès.

*1er réseau privé français de prise en charge de la surcharge pondérale*

Prise en charge des personnes en surcharge pondérale

* APPORT PERSONNEL

**20 000 €**

* DROITS  
  D’ENTRÉE

**31 500 €**

* AIDE AU FINANCEMENT

Oui

* FORMATION

Oui

* INVESTISSEMENT GLOBAL

**55 000 €**

* droits d’entrée

CA RÉALISABLE APRÈS 2 ANS

**150 000 €**

* Redevance fonctionnement : Nous consulter
* Redevance publicitaire : Non
* Royalties : Non
* Surface moyenne : 70 m²
* Type de contrat : Franchise

*La révolution santé et bien-être. Avec HTC Santé « devenez la meilleure version de vous-même.»*

Apprendre à vivre mieux en prenant soin de sa santé

* APPORT PERSONNEL

**10 000 €**

* DROITS  
  D’ENTRÉE

**19 000 €**

* AIDE AU FINANCEMENT

Oui

* FORMATION

Oui

* INVESTISSEMENT GLOBAL

**Entre 100 000 à 250 000 € selon travaux**

* droits d’entrée

CA RÉALISABLE APRÈS 2 ANS

**280 000 €**

* Redevance fonctionnement : 0 €
* Redevance publicitaire : 2% du CA
* Royalties : 4% du CA
* Surface moyenne : 100 à 120 m²
* Type de contrat : Franchise - 7 ans