

MASTERCLASSE N°7

**J'ai une Confiance Maximum
En Vidéo & Visio**

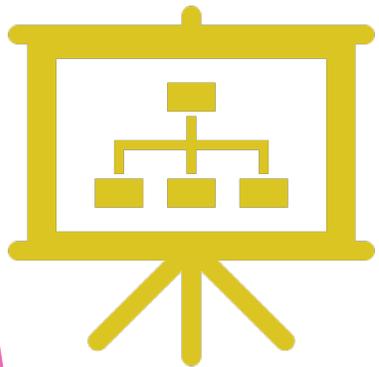


On commence

Coupez vos distractions et soyez concentrés !



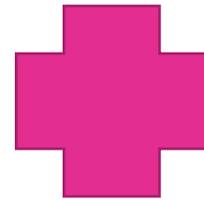
Voici le Programme de la Masterclass de ce soir



- Lâchez prise et ???
- Comment devenir « mentaliste » et influencer votre audience
- Training « Vidéo STORY TELLING » (Pourquoi vous voulez aider votre public) OU
- Training vidéo Contenu

On passe à l'action

Lâchez prise et ???



➤ Comment devenir « Mentaliste » et influencer votre audience



➤ Training « Vidéo STORY TELLING » ou Pourquoi vous voulez aider votre public



Training sur vidéo de contenu pour recruter des prospects

1. Promesse : + comment tu vas **APPORTER UN RÉSULTAT CONCRET** au problème majeur de ton audience, en X JOURS, sans CHOSES QUE VOUS DÉTESTEZ (VENDRE ?)
 2. Votre expertise
 3. Appel à l'action 1
 4. Pourquoi ne pas atteindre la promesse ça crée un problème à votre audience
 5. Contenu généreux simple
- Option** : récapitulatif du contenu
6. Appel à l'action 2
 7. Aurevoir

(la promesse)

Comment vendre son produit ou son service en vidéo ou visio, sans peur de la critique ou d'être visible ? (Qui je suis)

Bonjour ici VOTRE NOM + votre expertise

Je suis Lorenzo Votre coach expert en prise de parole face caméra et micro voix-off

Training sur vidéo de contenu pour recruter des prospects

Appel à l'action

Avant toute chose, n'oubliez pas de vous abonner de vous inscrire à mon webinaire ou de télécharger gratuitement le manuel "comment recevoir des revenus passifs chaque mois" cliquez sur le lien etc...

Question Pourquoi RÉPONDRE À LA PROMESSE

Alors pourquoi vous avez peur de vendre votre produit en vidéo ?

Peut-être que vous avez peur de la critique, du jugement, que vous ne vous sentez pas légitime etc...

(là on entre dans le CONTENU)

et là vous raconter un contenu simple "commencer simplement par raconter comment vous avez commencé votre activité et le déclic"

Donnez un conseil concret qui va permettre vraiment de passer à l'action !

A vous de définir le contenu que vous voulez fournir

Training sur vidéo de contenu pour recruter des prospects

(RECAP)

Vous l'avez compris pour être à l'aise face caméra c'est simple vous devez ...
et là vous récapitulez votre contenu

(Appel à l'action FINAL)

J'espère que cette vidéo vous a plu...

Et on passe au CTA final

Allez Abonnez-vous, partager (ou télécharger le kdo) ...

Au revoir !

Et on se dit à bientôt

Imaginez maintenant 20 questions ou problèmes que se posent vos prospects idéaux et vous avez 20 vidéos pour vos chaînes youtube ou instagram ! Vous recrutez toute l'année en mode passif !

Qu'avez-vous retenu de cette
Masterclass



VOTRE MISSION... si vous l'acceptez

Enregistrer une vidéo « Story telling », votre histoire, pourquoi vous faites ce que vous faites aujourd'hui + appel à l'action
ou
« Contenu en 7 étapes »

