VIDEO BONUS CHAP 9

En présentiel

Dans cette vidéo je vais vous apporter des éléments de réponses et des éléments de choix pour choisir quel type de formation que vous devez faire ou vendre, en fonction de votre personnalité. Beaucoup de personnes me demandent ‘Quel est le type de formation idéale à faire, en présentiel ou en ligne ?’

Dans cette vidéo je vais traiter des formations présentielles et de leurs avantages qu’on à l’affaire et je vais vous donner des pistes de la manière de la gérer. Les avantages de la formation présentielle, premièrement, c’est que vous allez avoir des personnes dans une salle et que vous allez avoir une énergie, un dynamisme, qui va sortir, surtout si vous êtes quelqu’un de dynamique, d’énergique, et vous avez beaucoup de choses à apporter aux gens. …Vous allez avoir des gens qui sont là, enthousiastes, à écouter vos formations. Donc, première chose : n’oubliez pas de les faire bouger !

Mais, oui, S’ils sont enthousiastes et dynamiques, ils vont aussi avoir des pics où ils vont beaucoup moins l’être, comme je vous ai expliqué dans la précédente vidéo. Préparez du coup des ateliers, des moments d’échange pour les redynamiser ; préparez à danser, de la musique, voilà ! C’est ce que font les grands formateurs aux E.U.

Faites-le aussi en France, c’est bien d’avoir les bonnes pratiques. Moi, je vous conseille toujours, de toute façon, d’arriver dans votre salle en avance, avant tout le monde, au moins une bonne demi-heure. Préparez votre salle, préparez, justement, la mise en place de vos tables, préparez, soit des petites graines pour qu’ils puissent grignoter.

Pas de trucs sucrés ! Vous rappelez- bien, qu’il ne faut pas que vous leur donniez des pics d’insuline et qu’après ils retombent. Donc pas de café, peut-être du thé à la place. Mais, réparez votre salle. Pensez, donc, aux pauses et aux échanges aussi. C'est-à-dire, si les gens… Si vous avez un sujet très technique, pensez à les laisser s’aérer un peu l’esprit.

Eventuellement, faites ce qu’on appelle ‘des pauses glissantes’ : c'est-à-dire que vous allez avoir des moments d’échange, d’exercices, et dans ce cas-là, dites, voilà, ce n’est pas pendant ces moment-là d’exercice et d’échange que vous avez besoin d’aller fumer, sortez y à ce moment-là ou si vous avez besoin d’aller aux toilettes c’est dans ces moment-là.

Il faut prévoyez ces moment-là, aux moins une fois par heure. Sachez qu’à toutes les 20 à 40 minutes, ils perdent l’attention. Donc ayez ces éléments la toutes les 20 à 40 minutes. Préparez vos documents, aussi, administratifs, à faire signer, à l’avance. … ou faites-les signer à la fin de la formation. Mais, en tout cas, il faut que ces documents soient prêts, préparez votre tas.

Voilà ! Et les formations présentielles, N’oubliez pas : ils doivent signer la fiche de présence. Donc, voilà ! Ayez ces éléments prêts à faire signer, d’entrée de jeu, au moment de la formation. Par contre, parce que comme ça, au moins vous ne les oublierez pas. Alors ça, ce sont des éléments de comment gérer une formation présentielle. Les avantages, comme je vous l’ai dit, c’est le côté dynamique, d’avoir un groupe qui soit là qui sont motivés que vous allez motiver et qui sera là pour vous donner vous donnera et grimper en énergie tout au long de la formation. Le côté négatif d’une formation présentielle : beaucoup de professionnels n’ont pas le temps d’aller en formation. Ceci veut dire que, du coup, vous allez peut-être avoir du mal à motiver les gens à se réunir dans une pièce. C'est-à-dire de faire une formation à plusieurs entreprises.

Même si c’est une même entreprise, des fois ils ont du mal à se libérer de leurs postes de travail et encore plus s’ils sont, justement, en période d’activité un peu compliquée. Ce qui va peut-être décaler votre formation plusieurs fois. C’est pour ça qu’il va falloir, vraiment, cibler, offrir votre produit de formation présentielle à un maximum d’entreprises en même temps pour essayer de regrouper le plus d’entreprises au même moment. C’est ça qui fait la rentabilité d’une formation présentielle, c’est d’avoir le plus de personnes dans la salle, en même temps.

Au lieu de faire 20 formations pendant un mois, il vaut mieux en faire 1 avec 20 personnes que 20 avec 1 personne. Vous gagnez en énergie, vous évitez de perdre votre temps, et vous pourrez vous concentrer à améliorer votre formation. Donc, voilà ! Autre élément négatif : si vous avez des personnalités compliquées à gérer pendant votre formation, en présentielle. C’est vrai que c’est compliqué, d’avoir des gens négatifs, qui font les gens qui savent tout, qui ne vous écoutent pas, qui sont en train de distraire les autres.

C’est, justement, quelque chose qui va vous demander beaucoup d’énergie et d’attention, et qui va vraiment être là aussi pour vous garder réveillé pendant vos formations. Parce que je vois très régulièrement des formateurs qui sont assis à une table et qui lisent les diapos. Il faut que votre formation soit dynamique qui donne envie aux gens de rester réveillés tout au long. Donc n’oubliez pas : quand vous faites une formation présentielle, il faut que vous-même vous ayez un maximum d’énergie.

Et quand vous ferez une formation présentielle, il faut aussi que tout soit préparé à l’avance : Si vous avez un micro, vérifiez s’il fonctionne, si vous ayez toutes les piles, si vous avez le rétroprojecteur vérifiez qu’il fonctionne. Préparez une ‘check-list’ de toutes les choses que vous devez vérifier, quand vous avez commencé votre formation, comme si vous étiez un ‘steward’ d’avion. Notez toutes les choses que vous devez vérifier : la mise en place de la salle - check, tous les documents prêt à signer - check, tous les outils petits moments de pause, est ce qu’ils sont préparé - check, est ce que vous avez tous les documents pour le suivi des formations pour vos clients – check. Et préparer toute votre liste. Est-ce que j’ai un micro, est ce que ma caméra est allumée, est ce que j’ai assez de batteries, est ce que j’ai des cartes supplémentaires de rechange (si je suis en train de filmer ou enregistrer). Préparez tout ça !

Il y’a quelque chose, si vous n’êtes pas malheureusement bien préparé, ça fera que ça peut gâcher soit le résultat soit l’animation, soit le fait que vous vouliez réutiliser cette formation. Voilà ! C’est la formation présentielle.

Il y a donc tout cela à penser, et si, justement, vous êtes plus à l’aise devant un groupe qu’à tourner une formation en vidéo, c’est quelque chose de très intéressant. Mais n’oubliez pas ces points négatifs que j’ai pu vous dire dans ma vidéo.

Maintenant je vais vous aborder la formation en ligne, les avantages et les désavantages des formations en ligne, et cela vous permettra de faire votre choix.

A tout de suite, dans une prochaine vidéo !